

HOREA CONSEIL, créé en 2005, est spécialisé dans le conseil en gestion des Ressources Humaines. Nos agences sont implantées historiquement sur le Grand Ouest. HOREA CONSEIL intervient sur 4 grandes thématiques : Le Conseil RH – Le Recrutement – La gestion des compétences – La prévention des Risques Psychosociaux. Notre **Pôle Agriculture** recrute pour son client un(e)

Technico-Commercial en Nutrition Ruminants H/F

L'entreprise :

« Le Groupe Coopératif ALICOOP, spécialisé dans la **Nutrition Animale** et leader sur le marché intervient sur le Poitou-Charentes, le Limousin et les départements limitrophes. Ils développent une stratégie de différenciation basée sur l'innovation, la performance et le service, dans le but de contribuer à la création de valeur notamment pour ses clients éleveurs et coopératives partenaires.

Au travers de ses engagements et démarches volontaires en matière de **transparence** et de **sécurité alimentaire**, mais également par la prise en compte des **attentes sociétales**, le Groupe ALICOOP est reconnu pour être un acteur dynamique qui participe au **développement durable** des territoires, et bénéficie d'une notoriété positive. »

Qu'attend-il de vous ?

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous êtes le(la) représentant(e) de la société sur votre secteur. Vous prenez en charge un portefeuille clients d'éleveurs et vous apportez votre **expertise technique** ainsi que **vos conseils dans le domaine de l'alimentation animale** pour promouvoir une offre adaptée aux besoins des éleveurs dans une logique de rentabilité et de progrès.

A ce titre, vos missions sont :

- Vendre les produits et services de l'entreprise, notamment en respectant le plan d'actions commercial élaboré par la Direction ;
- Prospecter les exploitants et développer le secteur confié tout en appliquant la stratégie commerciale définie ;
- Assurer le suivi des éleveurs et les conseiller en matière de nutrition animale en développant les outils d'aide à la décision ;
- Informer les éleveurs sur les évolutions techniques et économiques à intégrer dans la conduite de l'atelier ;
- Assurer un rôle de conseil dans la gestion technico économique de l'atelier ;
- Fidéliser la relation avec les Clients ;
- Réaliser les comptes-rendus et le suivi de l'activité (tableaux de bord) ;
- Participer à la réduction de l'impact environnemental et à l'optimisation de la gestion des énergies.

Profil :

Issu(e) d'une formation supérieure agricole, vous possédez une expérience confirmée sur un poste de Technico-commercial dans le domaine agricole (et notamment en nutrition animale/ruminants).

Force de proposition et dynamique, vous aimez travailler en équipe et vous êtes motivé(e) par les métiers de la vente. Votre ténacité et vos aptitudes relationnelles vous permettront de négocier avec aisance auprès d'un public varié (éleveurs, négociants, etc.).

Autonome et réactif(ve), vous savez mener les discussions et apporter une vraie expertise à vos interlocuteurs.

Modalités du poste :

Contrat : CDI

Secteur géographique : autour de chez vous

Prise de poste : Dès que possible

Fourchette de rémunération : comprise 35 et 45 K € brute par an.

Cette offre vous intéresse ? Discutons-en ! Envoyez votre CV à l'adresse suivante :
recrutement@horeaconseil.com